

## Aree di intervento a supporto della crescita strutturata con Trade Compass

#### GENERAZIONE DI NUOVE OPPORTUNITÀ DI MERCATO

Creazione e veicolazione di una forte identità di prodotto e servizio.

Attività di marketing non convenzionale.

# AUMENTO DELL'EFFICACIA DELLA STRUTTURA COMMERCIALE PER INCREMENTARE FATTURATO E MARGINE

Riorganizzazione dei canali commerciali per garantire miglior presidio dei mercati.

Attivazione di nuovi canali commerciali.

Formazione della struttura commerciale alle nuove dinamiche e approccio al mercato.

Implementazione dei sistemi e strumenti di CRM.

# MIGLIORAMENTO DEI PROCESSI AZIENDALI PER PRESTAZIONI PIÙ ELEVATE RIDUCENDO COSTI E SPRECHI

Formazione e motivazione delle persone attraverso la delega strutturata.

Organizzazione dei flussi di lavoro e digitalizzazione dei processi tramite il project management.

Digitalizzazione dei processi per consentire assegnazioni e controllo in tempo reale.

#### MITIGAZIONE DEI RISCHI D'IMPRESA TRAMITE L'APPLICAZIONE DELLA COMPLIANCE

Valutazione dei rischi d'impresa e redazione di procedure e norme per prevenirli.

Adeguamento
dell'impresa al quadro
normativo con la
compliance, MOG 231
e GDPR, per garantire
la continuità
d'impresa.





### Perché Trade Compass è la migliore opzione per supportare lo sviluppo e la continuità della Vostra impresa

Trade Compass lavora al Vostro fianco per ridisegnare il metodo e gli strumenti di lavoro, necessari per un aumento delle quote di mercato, del fatturato e della redditività, riorganizzando insieme tutte le attività aziendali che concorrono al raggiungimento e mantenimento degli obiettivi programmati.

Trade Compass *affianca gli imprenditori in un percorso di sviluppo personalizzato* con il quale:

- Analizzare e comprendere meglio le dinamiche del mercato e dei concorrenti;
- Ottimizzare la competitività nei mercati di riferimento, riposizionando l'offerta;
- Migliorare l'efficacia delle vendite, agendo sulla struttura commerciale e implementando il CRM;
- Formare le persone nei loro ruoli a sostegno dell'impresa;
- Ottimizzare i flussi, le risorse e i costi aziendali, con il project management;
- Digitalizzare i processi, per consentire un'efficace assegnazione e controllo;
- Implementare lo SMART working efficace, attraverso piattaforme digitali e strumenti mirati;
- Applicare la compliance, attraverso il MOG 231,
   la GDPR e le norme di settore, per contenere i rischi;
- Agevolare il dialogo interno, come strumento motivazionale e per supportare il passaggio generazionale.

CHI SIAMO Trade Compass è un'organizzazione a forte vocazione digitale, con base a Milano, che accoglie e coordina in tutta Italia professionisti con solide competenze per tematiche di marketing, vendite, project management, privacy e compliance.

Abbiamo maturato oltre 20 anni di esperienza, perfezionando continuamente l'approccio e lo sviluppo di soluzioni efficaci, anticipando l'evoluzione del mercato.

Il nostro metodo di lavoro si dimostra particolarmente efficace per imprese **con fatturati a partire da 3 milioni** e con una governance aperta al cambiamento.

I casi di successo di Trade Compass spaziano in diversi ambiti, grazie ad una solida conoscenza delle filiere commerciali e tecnicalità di canale:

- Macchine per la produzione e lavorazione industriale, forni industriali, lavorazione del vetro, centrifughe di separazione;
- Chimica industriale, elastomeri speciali, sinterizzazione PTFE, trattamenti di superficie;
- Office automation, automazione industriale, processi di stampa, modellazione e prototipazione 3D;
- Information Technology e telecomunicazioni;
- Ricerca e Sviluppo, trattamenti dell'aria, elettromedicali, Clinical Research (CRO);
- HORECA;
- GDO, Logistica specializzata, servizi a allestimenti fieristici;
- Cosmetica, prodotti professionali per parrucchieri.



### Trade Compass è guidata da Marco Luigi Dal Monte Casoni, già manager in diverse imprese nazionali ed internazionali, con una solida esperienza in ambito consulenziale e accreditato dal MISE come Innovation Manager

**COSA FACCIAMO** Trade Compass lavora **a fianco degli imprenditori**, manager, figure intermedie e personale operativo per migliorare le prestazioni dell'interna impresa, di una divisone o di un ufficio specifico.

Grazie alla riorganizzazione dei processi interni e al rinnovato approccio al mercato, vengono coinvolte e motivate le persone, incrementate le prestazioni, aumentati il fatturato e il margine, ottimizzati i costi operativi.

Per ogni attività vengono coinvolti **professionisti competenti e preparati**, in grado di lavorare proattivamente **per il raggiungimento degli obiettivi** concordati.

Ogni intervento è rispettoso della storia, della cultura dell'impresa e delle persone che ne sono la spina dorsale, programmato ed eseguito con i tempi necessari a tutte le persone per garantire la migliore condivisione e un risultato duraturo nel tempo.

Per dare concretezza ad ogni intervento, **Trade Compass si rende disponibile** verso una **quota** di retribuzione **variabile collegata ai risultati**, in linea alle deleghe ricevute.

**COME LO FACCIAMO** Con la committente vengono fissati degli obiettivi, quantitativi e qualitativi, che potranno riguardare una o più aree operative dell'impresa, uffici o divisioni.

Per raggiungere ogni obiettivo concordato, Trade Compass propone un percorso definito e misurabile, composto di: liste dettagliate di attività sia dirette che indirette, competenze e persone da coinvolgere in ogni fase; proposte di soluzioni operative non convenzionali; affiancamento e formazione alle persone, anche per lo svolgimento di nuove mansioni in ottica di flessibilità; stesura e aggiornamento periodico di un calendario di interventi e consegne sotto responsabilità diretta di Trade Compass.



Scrivi a:

sviluppo@tradecompass.eu

o chiama il:

+39 02 80897932

Potrai conoscere le opzioni di sviluppo sostenibile per la tua impresa